

# Franquicias D10

Un negocio sólido, rentable y accesible





¿Querés formar parte de un negocio innovador y en constante creciemiento?

Dia te ofrece la oportunidad de formar parte de un gran negocio invirtiendo en una fórmula con el respaldo de una compañía internacional líder





# Una marca para crecer juntos

Somos la primera y única Franquiciadora de Argentina en el rubro de los supermercados.

Desde hace más de 25 años, conocemos a nuestros clientes, sus gustos y trabajamos desde cada Tienda, almacén y oficina para brindarle lo que necesita, cuando lo necesita.

Presente en España,
Argentina, Brasil y Portugal.

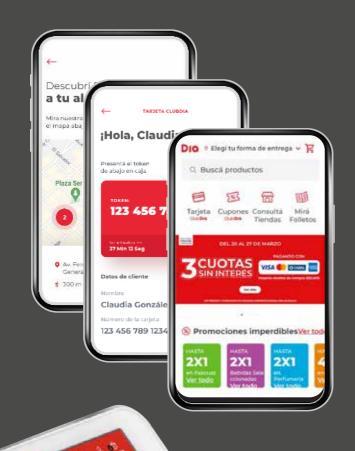
#### Nuestra marca propia

- es reconocida por tener la mejor calidad al mejor precio.
- 4<sup>ta</sup> en el Ránking
   de Marcas Franquiciantes

   (AAMF, Asociados Argentina de Marcas y Franquicias).

Sumamos cada vez más soluciones y sevicios que mejoran y simplifican la experiencia de compra de nuestros clientes.

Desde **Dia online** ofrecemos la mayor red de tiendas Pick-up y un servicio único como Envío Express, que permiten a nuestros clientes comprar dónde, cuándo y como quieren.





## **5** Centros de Distribución

Nos permiten contar con el abastecimiento regular garantizado.



Estamos cada Dia más cerca de cada barrio.

# +3,9 milones de socios ClubDia

Un negocio exitoso gracias a una cartera de clientes fidelizados.



# Fidelización de compra

Sumando beneficios exclusivos para los clientes mediante ClubDia.



# Un negocio especial para vos

Si sos una persona con espíritu emprendedor y querés formar parte de un **proyecto sólido** en un rubro escencial y contar con apoyo en todo el proceso.

# Requisitos accesibles

- > Garantía hipotecaria (propia o de un tercero).
- > Inversión inicial desde \$15.000.000



Con un promedio estimado de recupero aproximado en 18 meses, la inversión permite ingresar a un negocio sólido, rentable y accesible.





# Una Tienda lista para ser gestionada con un proceso simple y claro





#### Negocio llave en mano

- > Búsqueda de alguiler y habilitación del local.
- > Local con infraestructura.
- > Equipamiento y mercadería.



#### Servicio de apoyo y comunicación

- > Asesor de rentabilidad.
- > Capacitación inicial y continua.
- > Espacios de escucha.
- > Comunicación constante.



#### Soporte en cualquier momento

- > Alto nivel de soporte ante cualquier dificultad.
- > Atención 24/7.

Un gran equipo de profesiones acompaña a Franquiciados y Franquiciadas desde el inicio y durante toda la gestión del negocio.

# 1. Preparación

- > Asesoramiento directo del ejecutivo de Franquicias.
- > Asignación de Tienda en la zona seleccionada.

## 2. Inicio

- > Preparación de Tienda para comenzar a operar.
- Acompañamiento especializado durante las primeras semanas.

## 3. Gestión

- > Asesoramiento constante.
- Formación continua en la gestión operativa y econonómica de la Tienda.

# 4. Optimización

Plan de crecimiento y apoyo en optimización de ratios de gestión.

## Ficha técnica

Nombre comercial	<b>→</b>	Supermercados Dia
Descripción del negocio	<b>→</b>	Venta minorista de alimentación y autoservicio
País de origen	<b>→</b>	España
Año de fundación	<b>→</b>	1979
Tiendas	<b>→</b>	+ 1000
¿Se requiere experiencia en el rubro?	<b>→</b>	Preferentemente
Garantía	<b>→</b>	Hoptecaria (porpia o de tercero)
Inversión inicial	<b>→</b>	Desde \$15.000.000
Facturación promedio anual por local	<b>→</b>	Desde \$285.000.000 según tipo de Tienda
Promedio de empleados por local	<b>→</b>	5 (según tipo de Tienda)
Financiación disponible	<b>→</b>	Consultar
Territorio exclusivo	<b>→</b>	Si
Duración del contrato	<b>→</b>	4 años
Recupero	<b>→</b>	18 meses (estimado)
Franquiciado activo o pasivo	<b>→</b>	Indistinto
Entrenamiento del Franquicicado	<b>→</b>	Entrenamiento, capacitación inicial y permanente
Socio de la AAMF	<b>→</b>	Si



# ¿Qué esperás para ser parte?



